

Scheda di iscrizione

Per informazioni:

Tel. 02.99020274 int. 11

o inviare una mail ivana@targetortodonzia.it

.....
Nominativo/Intestazione fattura

.....
Indirizzo

.....
Telefono

.....
Codice Fiscale

.....
Partita IVA

La informiamo che ai sensi dell'art. 13D Lgs. 196/2003, Lei potrà, in qualsiasi momento, richiedere cancellazione o aggiornamento dei Suoi dati scrivendo a Target.

Iscrizione al corso Dr Guiducci

€ 2.000,00 + IVA

Per i soci Target Study Club sconto 10%

Specializzandi in ortognatodonzia sconto 30%

Acconto: € 200,00 + IVA all'Iscrizione

Saldo: è disponibile il pagamento in 10 rate RID

Cordinate bancarie

BANCA POPOLARE DI SONDRIO - AG. MILANO

IBAN IT90N0569601600000001581X62

intestato a TSC Group srl

Evento sponsorizzato da:



Via XX Settembre, 5
20024 Garbagnate Milanese (MI) Tel.
02.99020274 int. 11
P.IVA 06823780967



**Corso
di perfezionamento
in ortodonzia
a bassa frizione
4° Edizione 2019**

Dr. Antonio Guiducci

Firenze



Dr. Antonio Guiducci

Laureato in Medicina e Chirurgia con il massimo dei voti presso l'Università di Pisa. Frequenta il C.S.R.O. del Dott. Cozzani a La Spezia, prima in qualità di allievo, poi come istruttore. Consegue il Diploma Universitario triennale in Ortodonzia all'Università di Digione.

Si specializza in Ortodonzia presso la Scuola di Specializzazione dell'Università degli Studi di Ferrara.

Socio ordinario S.I.D.O., socio di W.F.O., E.O.S. e A.A.O;

socio fondatore dell'Accademia Italiana di Ortodonzia. Professore a contratto presso la Scuola di Specializzazione in Ortodonzia dell'Università degli Studi di Ferrara.

Ha ottenuto l'Italian Board of Orthodontics nel 2001 e l'European Board of Orthodontics nel 2002. Libero professionista, pratica esclusivamente l'Ortodonzia negli studi di Massa e di Pietrasanta.

Presentazione del corso

Il corso si articolerà in tre incontri di due giorni (venerdì e sabato), suddivisi in due fasi di apprendimento.

Il pomeriggio del venerdì si possono discutere collettivamente eventuali casi dei partecipanti, purché presentati in formato PowerPoint o Keynote e adeguatamente documentati (foto delle arcate dentali e della faccia, OPT e teleradiografia).

Details

Svolgimento

Primo incontro 18-19 Ottobre 2019

Secondo incontro 15-16 Novembre 2019

Terzo incontro 13-14 Dicembre 2019

Orari

Venerdì 9.00-13.00 | 14.00-18.30

Sabato 9.00-13.00 | 14.00-16.00

Programma

Primo incontro

I brackets self ligating, caratteristiche e vantaggi

Il controllo del torque

Il bandaggio diretto ed indiretto

Le fasi del trattamento

La diagnosi ed il piano di trattamento

L'affollamento: trattamento intercettivo e in dentatura permanente gestione degli archi e delle forze, modalità dell'espansione trasversale delle arcate, possibilità e limiti del trattamento non estrattivo.

Discussione di casi clinici

Secondo incontro

Il classi: trattamento intercettivo ed in dentatura permanente (pazienti in crescita e adulti)

Quando iniziare il trattamento, scelta delle apparecchiature e delle meccaniche, discussione di casi clinici di varie tipologie di II classi (bilaterali e monolaterali, morso profondo, iperdivergenti, adulti)

Carriere Motion

Trattamento del morso incrociato: intercettivo ed in dentatura permanente

Possibilità e limiti, gestione delle apparecchiature

Discussione di casi clinici

III classi: trattamento intercettivo ed in dentatura permanente

Eziologia, crescita, meccanismi di correzione

Discussione di casi clinici.

Terzo incontro

Morso profondo e morso aperto eziologia, timing del trattamento, meccanismi di correzione, gestione dei rialzi e degli elastici, archi reverse curve

Discussione di casi clinici

Denti inclusi: canini inclusi palatali e vestibolari (eziologia, diagnosi e modalità della disinclusione); premolari inclusi

Discussione di casi clinici

Il trattamento estrattivo quando estrarre, quali denti estrarre, conseguenze delle estrazioni sull'estetica della faccia e del sorriso, gestione degli archi e delle forze

Discussione di casi clinici

Agenesie: trattamento delle agenesie degli incisivi laterali superiori (quando aprire o chiudere gli spazi e discussione delle rispettive problematiche)

L'agenesia dei premolari

Discussione di casi clinici.